

Leclanché SA : point de situation

- **Leclanché mandate un spécialiste en restructurations, afin d’accompagner la société dans la poursuite de son développement**
- **Signature d’un nouveau contrat avec Schüco**
- **Leclanché continue à focaliser ses efforts sur ses priorités : couvrir ses besoins de financement à court et à moyen terme et résoudre le problème de vitesse survenu lors la mise en route de la nouvelle unité de production**

Yverdon-les-Bains, Suisse, le 8 février 2013 - Leclanché S.A. (SIX Swiss Exchange: LECN), spécialisée dans la production de cellules lithium-ion de grand format et les solutions de stockage d’énergie, a annoncé aujourd’hui avoir mandaté Talisman Infrastructure Ventures LLP, une société spécialisée dans les restructurations, afin d’accompagner la société dans la poursuite de son développement et de ses objectifs stratégiques. En même temps, Leclanché a annoncé avoir signé un nouveau contrat de coopération avec Schüco, l’un des leaders dans la fourniture de systèmes solaires pour le marché photovoltaïque allemand. Ce contrat remplace le précédent accord (« Memorandum of Understanding ») signé entre les deux sociétés en 2011. Leclanché continue à focaliser ses efforts sur priorités actuelles: couvrir ses besoins de financement à court et à moyen terme et résoudre son problème de vitesse survenu lors la mise en route de la nouvelle unité de production.

Le Conseil d’administration a désigné Talisman Infrastructure Ventures LLP (TIV), une filiale de Talisman Management Limited (TML), pour collaborer avec le management et entamer un processus de restructuration chez Leclanché SA. Basée à Londres et fondée en 1987, TML est une société spécialisée qui a mené à bien un grand nombre de projets de restructuration dans divers secteurs d’activité. TIV se focalise tout particulièrement sur le secteur énergétique. Les associés gérant cet effort seront Joe Mangion et Eric Wilkinson, tous deux au bénéfice d’une solide expérience dans le domaine des sources d’énergies alternatives.

Le plan de restructuration, qui a déjà été préparé et approuvé par le Conseil d’administration, poursuit plusieurs objectifs ; tout d’abord une réduction des coûts - y compris un allègement de l’organisation – et le renforcement de plusieurs fonctions de management, notamment dans le domaine de la vente et de la production ; ensuite, un effort accru sera entrepris pour accélérer le processus de commercialisation des solutions de stockage d’énergie lithium-ion, par exemple en concluant des alliances stratégiques. Ceci sera réalisé notamment par une saisie accrue du marché par les produits Leclanché et la maximisation des apports venant des activités existantes.

Concernant le problème de vitesse survenu lors la mise en route de la nouvelle unité de production, des progrès ont été enregistrés par Leclanché et le fournisseur de la machine, sans qu’il ait été totalement résolu à ce stade. Leclanché donnera un point de situation dans les meilleurs délais.

Signature d’un contrat avec Schüco

Leclanché et Schüco ont pris en compte l'importance des solutions de stockage et de ce fait ont décidé de signer un nouveau contrat afin de redéfinir leur collaboration dans le domaine des solutions de stockage d'énergie lithium-ion. Selon les termes de ce contrat, Leclanché se focalisera sur le déploiement de son expertise afin de concevoir et de produire des solutions de stockage adaptées au marché solaire actuellement développé par Schüco. De son côté, Schüco, l'un des leaders dans la fourniture de systèmes solaires, mettra à profit ses efforts de marketing et de vente pour promouvoir les produits de stockage Leclanché. Les coûts de développement seront partagés par les deux entreprises.

Ce nouveau contrat remplacera le Protocole d'Entente (« Memorandum of Understanding ») signé par les deux entreprises en 2011. Par conséquent, les commandes effectuées par Schüco basées sur cet accord ont été retirées du portefeuille de commandes actuel de Leclanché. Les premiers systèmes devraient être expédiés aux utilisateurs finaux en 2014.

En ce qui concerne les besoins de financement à court et moyen terme, Leclanché poursuit activement ses efforts avec l'aide de son conseiller financier, Kepler Corporate Finance. A ce stade, une solution définitive n'a pas été trouvée, mais différentes options de financement sont en cours d'évaluation.

A propos de Leclanché

Leclanché est spécialisé dans la production de solutions de stockage d'énergie sur mesure. La stratégie de Leclanché est de renforcer sa position en tant qu'un des leaders européens de la production de cellules lithium-ion, et de fournisseur de solutions de stockage d'énergie pour les énergies renouvelables en Europe. Sa priorité stratégique se focalise sur les applications liées au stockage domestique d'énergie électrique ainsi qu'au développement de sa présence sur le marché du stockage industriel et des réseaux électriques. En participant à des consortiums de recherche se focalisant sur les applications pour les systèmes hybrides et de E-mobility, Leclanché entend tirer profit des nouvelles opportunités du marché.

Grâce à une technologie de séparateur à base de céramique brevetée et sa technologie des cellules de lithium-ion avec anode de lithium oxide de titanate, Leclanché fabrique des cellules lithium-ion de grand format pour lesquelles la sécurité et la durée de vie ont été optimisées, dans le cadre d'un processus de production entièrement automatisé. La nouvelle ligne de production aura une capacité annuelle installée d'un million de cellules ou 76 MWh.

Leclanché a été fondée en 1909 à Yverdon-les-Bains. Par l'intégration d'une « spin-off » issue du Fraunhofer-Gesellschaft en 2006, l'entreprise s'est développée en passant du statut de fabricant de batteries traditionnelles à celui de leader dans le développement et la production de cellules lithium-ion. Leclanché compte actuellement 120 collaborateurs et est cotée à la SIX Swiss Exchange (LECN). Le siège social est à Yverdon-les-Bains (Suisse) et la société dispose, en plus, d'un site de production et de développement à Willstätt (Allemagne). Pour plus d'informations, visitez le site de Leclanché sous : www.leclanche.com.

Contact pour Leclanché:

Christophe Lamps, Dynamics Group S.A.: Téléphone: +41 79 476 26 87, cla@dynamicsgroup.ch

Réserves

Ce communiqué de presse contient certaines expressions prospectives relatives à l'activité de Leclanché, identifiables par des termes tels que : « stratégique », « propose », « introduire », « sera », « planifié », « attendu », « engagement », « attend », « défini », « préparation », « plans », « estime », « vise », « devrait »,

« potentiel », « attendu », « estimé », « proposition », ou expressions similaires, ou par des assertions, exprimées ou implicites, concernant les prévisions en matière de capacité de production de Leclanché, les applications potentielles aux produits existants, ou relatives à un chiffre d'affaires futur potentiel issu de ce type de produits, ou à de potentielles ventes ou bénéfices futurs de Leclanché ou d'une de ses *business units*. Ces affirmations ne sauraient être considérées comme absolument fiables. Elles reflètent en effet la vision actuelle de Leclanché sur l'avenir, et met en jeu des risques connus et inconnus, ainsi que d'autres facteurs, qui peuvent entraîner des résultats réels effectivement différents des résultats, performances ou réalisations futurs, exprimés ou sous-entendus par ces affirmations. Il n'y a aucune garantie que les produits Leclanché procureront un quelconque niveau de chiffre d'affaires. Pas plus qu'il n'y a de garantie que Leclanché ou l'une de ses *business units* parviennent à un résultat financier donné.