
Communiqué de presse

Leclanché SA nomme un nouveau responsable des ventes et du marketing

Yverdon-les-Bains, Suisse, le 3 septembre 2013 - Leclanché S.A. (SIX Swiss Exchange: LECN), spécialiste de la production de cellules lithium-ion de grand format et de solutions de stockage d'énergie, a annoncé aujourd'hui la nomination de M. Joachim Simonis au poste de responsable des ventes et du marketing.

Leclanché S.A. renforce actuellement ses forces de vente dans la perspective du lancement de ses systèmes stationnaires en 2014. M. Simonis sera à la tête de cette équipe et développera la stratégie marketing de la société.

De nationalité allemande, M. Simonis possède plus de 20 ans d'expérience dans le développement et la gestion d'équipes de vente et de marketing d'entreprises technologiques. Il exerce dans le secteur de l'énergie solaire depuis 2004 et était, jusqu'à il y a peu, chargé du lancement des activités européennes de Talesun Solar, une société chinoise d'énergie solaire. Avant cela, il avait géré les opérations de vente européennes d'une société allemande du secteur solaire, Phoenix Solar.

Dans le cadre de ce nouveau poste créé chez Leclanché, M. Simonis sera responsable du lancement des systèmes stationnaires et, plus particulièrement, du développement des canaux de distribution directs et indirects par le biais desquels la société entend commercialiser ses produits. Il rapportera directement au Directeur Général.

M. Simonis est titulaire d'un diplôme d'ingénieur (Maschinenbau - équivalent d'un master en ingénierie), avec une spécialisation en industrie et design, de l'université des sciences appliquées de Darmstadt.

A propos de Leclanché

Leclanché est spécialisé dans la production de solutions de stockage d'énergie sur mesure. La stratégie de Leclanché est de renforcer sa position en tant qu'un des leaders européens de la production de cellules lithium-ion, et de fournisseur de solutions de stockage d'énergie pour les énergies renouvelables en Europe. Sa priorité stratégique se focalise sur les applications liées au stockage domestique d'énergie électrique ainsi qu'au développement de sa présence sur le marché du stockage industriel et des réseaux électriques. En participant à des consortiums de recherche se focalisant sur les applications pour les systèmes hybrides et d'E-mobility, Leclanché entend tirer profit des nouvelles opportunités du marché.

Grâce à une technologie de séparateur à base de céramique brevetée et sa technologie des cellules de lithium-ion avec anode de lithium oxyde de titanate, Leclanché fabrique des cellules lithium-ion de grand format pour lesquelles la sécurité et la durée de vie ont été optimisées, dans le cadre d'un

processus de production entièrement automatisé. La nouvelle ligne de production a une capacité annuelle installée d'un million de cellules ou 76 MWh.

Leclanché a été fondée en 1909 à Yverdon-les-Bains. Par l'intégration d'une «spin-off» issue du Fraunhofer-Gesellschaft en 2006, l'entreprise s'est développée en passant du statut de fabricant de batteries traditionnelles à celui de leader dans le développement et la production de cellules lithium-ion. Leclanché compte actuellement plus de 100 collaborateurs et est cotée à la SIX Swiss Exchange (LECN). Le siège social est à Yverdon-les-Bains (Suisse) et la société dispose, en plus, d'un site de production et de développement à Willstätt (Allemagne). Pour plus d'informations, visitez le site de Leclanché sous : www.leclanche.com.

Contact pour Leclanché:

Christophe Lamps, Dynamics Group S.A.: Téléphone: +41 79 476 26 87, cla@dynamicsgroup.ch

Réserves

Ce communiqué de presse contient certaines expressions prospectives relatives à l'activité de Leclanché, identifiables par des termes tels que : « stratégique », « propose », « introduire », « sera », « planifié », « attendu », « engagement », « attend », « défini », « préparation », « plans », « estime », « vise », « devrait », « potentiel », « attendu », « estimé », « proposition », ou expressions similaires, ou par des assertions, exprimées ou implicites, concernant les prévisions en matière de capacité de production de Leclanché, les applications potentielles aux produits existants, ou relatives à un chiffre d'affaires futur potentiel issu de ce type de produits, ou à de potentielles ventes ou bénéfices futurs de Leclanché ou d'une de ses *business units*. Ces affirmations ne sauraient être considérées comme absolument fiables. Elles reflètent en effet la vision actuelle de Leclanché sur l'avenir, et met en jeu des risques connus et inconnus, ainsi que d'autres facteurs, qui peuvent entraîner des résultats réels effectivement différents des résultats, performances ou réalisations futurs, exprimés ou sous-entendus par ces affirmations. Il n'y a aucune garantie que les produits Leclanché procureront un quelconque niveau de chiffre d'affaires. Pas plus qu'il n'y a de garantie que Leclanché ou l'une de ses *business units* parviennent à un résultat financier donné.