
Communiqué de presse

Leclanché SA annonce une nouvelle nomination et signale l'objection d'un fournisseur

Yverdon-les-Bains, Suisse, le 25 septembre 2013 - Leclanché S.A. (SIX Swiss Exchange: LECN), a annoncé aujourd'hui la nomination de Monsieur Thierry Perronnet, à la tête de son entité Distribution et a fourni des informations complémentaires sur un contrat d'approvisionnement.

Nouvelle nomination

Leclanché S.A. est spécialisé de la production de cellules lithium-ion de grand format et de solutions de stockage d'énergie, mais gère également deux entités existantes : les batteries portables et la distribution. La nomination de Monsieur Thierry Perronnet est en adéquation avec la stratégie de Leclanché visant à développer et accroître ses deux entités existantes.

Le marché des batteries portables, qui conçoit et développe sur mesure des systèmes de stockage d'énergie portable pour des applications dans les secteurs militaire, médical et industriel, a réalisé des revenus non audités de CHF 5 millions pour les 6 mois se terminant au 30 juin 2013. Durant la même période, les revenus non audités pour le marché de la distribution s'élevaient à CHF 1.6 millions. Cette unité d'affaires offre une gamme de produits de stockage d'énergie des consommateurs à une base de clientèle diversifiée.

De nationalité française, Monsieur Perronnet bénéficie d'une solide expérience dans les domaines des biens de consommation et marchés technologiques, notamment dans le « B2B ». De plus, il a occupé différents postes de direction dans la vente et le marketing en Europe et en Amérique du nord. Jusqu'à récemment, il était Directeur Marketing B2B chez Eastman Kodak pour la région EMEA. Avant cela, il a développé avec succès une société entreprise-consommateur (« B2C ») dans les domaines du stockage de données et des produits photographiques issu de 3M, pour qui il a précédemment travaillé en Europe et en Amérique du nord.

Objection d'un fournisseur

Dans son récent prospectus, Leclanché a noté qu'il avait mis fin à un contrat fournisseur en raison de la qualité et des problèmes de contamination en lien avec la matière première livrée par ce fournisseur. La société a constaté, à l'époque, que le fournisseur n'avait pas répondu à la résiliation de son contrat. Le fournisseur a rejeté les arguments de Leclanché mais ce dernier maintient fermement sa position initiale de résilier le contrat d'approvisionnement et prendra les mesures appropriées, si nécessaire.

A propos de Leclanché

La stratégie de Leclanché est de renforcer sa position en tant qu'un des leaders européens de la production de cellules lithium-ion, et de fournisseur de solutions de stockage d'énergie pour les énergies renouvelables en Europe. Ses priorités stratégiques sont le développement et la mise en

vente des produits stationnaires liées au stockage d'énergie électrique tant pour les particuliers que pour les marchés industriels et les applications en réseaux, de même que l'essor de ses affaires en cours. En participant à des consortiums de recherche se focalisant sur les applications pour les systèmes hybrides et d'E-mobility, Leclanché se positionne pour tirer profit des nouvelles opportunités du marché.

Grâce à une technologie de séparateur à base de céramique brevetée et sa technologie des cellules de lithium-ion avec anode de lithium oxyde de titanate, Leclanché fabrique des cellules lithium-ion de grand format pour lesquelles la sécurité et la durée de vie ont été optimisées, dans le cadre d'un processus de production entièrement automatisé. La nouvelle ligne de production a une capacité annuelle installée d'un million de cellules ou 76 MWh.

Leclanché a été fondée en 1909 à Yverdon-les-Bains. Par l'intégration d'une «spin-off» issue du Fraunhofer-Gesellschaft en 2006, l'entreprise s'est développée en passant du statut de fabricant de batteries traditionnelles à celui de leader dans le développement et la production de cellules lithium-ion. Leclanché compte actuellement plus de 100 collaborateurs et est cotée à la SIX Swiss Exchange (LECN). Le siège social est à Yverdon-les-Bains (Suisse) et la société dispose, en plus, d'un site de production et de développement à Willstätt (Allemagne). Pour plus d'informations, visitez le site de Leclanché sous : www.leclanche.com.

Contact pour Leclanché:

Christophe Lamps, Dynamics Group S.A.: Téléphone: +41 79 476 26 87, cla@dynamicsgroup.ch

Réserves

Ce communiqué de presse contient certaines expressions prospectives relatives à l'activité de Leclanché, identifiables par des termes tels que : « stratégique », « propose », « introduire », « sera », « planifié », « attendu », « engagement », « attend », « défini », « préparation », « plans », « estime », « vise », « devrait », « potentiel », « attendu », « estimé », « proposition », ou expressions similaires, ou par des assertions, exprimées ou implicites, concernant les prévisions en matière de capacité de production de Leclanché, les applications potentielles aux produits existants, ou relatives à un chiffre d'affaires futur potentiel issu de ce type de produits, ou à de potentielles ventes ou bénéfices futurs de Leclanché ou d'une de ses *business units*. Ces affirmations ne sauraient être considérées comme absolument fiables. Elles reflètent en effet la vision actuelle de Leclanché sur l'avenir, et met en jeu des risques connus et inconnus, ainsi que d'autres facteurs, qui peuvent entraîner des résultats réels effectivement différents des résultats, performances ou réalisations futurs, exprimés ou sous-entendus par ces affirmations. Il n'y a aucune garantie que les produits Leclanché procureront un quelconque niveau de chiffre d'affaires. Pas plus qu'il n'y a de garantie que Leclanché ou l'une de ses *business units* parviennent à un résultat financier donné.