
Communiqué de presse

Leclanché SA publie un point de situation

Yverdon-les-Bains, Suisse, le 12 décembre 2013 - Leclanché S.A. (SIX Swiss Exchange: LECN), entreprise spécialisée dans la production de cellules lithium-ion de grand format et de solutions de stockage d'énergie, a confirmé aujourd'hui que sa perte sur EBITDA pour l'exercice sera égale à ou proche de l'objectif annoncé précédemment. Elle a également publié un point de situation.

Prévisions pour 2013

Le 9 juillet 2013, Leclanché SA a annoncé qu'elle prévoyait une perte sur EBITDA inférieure à 10 millions de CHF pour l'exercice se terminant au 31 décembre 2013, contre une perte de 12,9 millions de CHF en 2012. Sur la base des chiffres non révisés depuis le début de l'année, l'entreprise confirme que sa perte sur EBITDA pour l'exercice sera égale à ou proche de cet objectif, ce qui correspond à son plan de redressement.

Nouveaux recrutements

Leclanché SA a le plaisir d'annoncer la nomination au Comité de direction de la société de deux collaborateurs ayant rejoint la société plus tôt cette année: Monsieur Joachim Simonis, responsable Ventes et Marketing, et Monsieur Thierry Perronnet, Directeur général Distribution.

De plus, et conformément à son plan de surveillance et de réduction constante de ses coûts d'approvisionnement, Leclanché a annoncé la nomination de Monsieur Ralf Kimmel en tant qu'Acheteur stratégique. De nationalité allemande, Monsieur Kimmel est diplômé de l'Université de sciences appliquées de Pforzheim, où il s'est spécialisé dans les achats et la logistique. Avant de rejoindre l'entreprise, il a travaillé dans le secteur de l'automobile (TRW Automotive) et dans celui de la chimie industrielle (Rhodia et Syngenta).

Point de situation

Leclanché a également annoncé deux commandes de systèmes stationnaires industriels, la première émanant de la Haute Ecole Spécialisée de Suisse Occidentale, pour un système de 25 kWh, et l'autre, provenant d'un client en Allemagne, concernant un système de 63 kWh pour une application commerciale. Un autre système de 25 kWh a également été livré à l'Ecole Polytechnique Fédérale de Lausanne (EPFL) en septembre, pour la recherche en micro-réseau.

De plus, en conformité avec sa stratégie de constitution d'un réseau international d'alliances, Leclanché a signé trois accords internationaux de distribution/d'agence avec Ampere SPA en Italie, JAL Limited en Arabie saoudite et Bisol EPC en Slovénie.

Ampere SPA, un distributeur d'équipement électrique établi en Italie, sera responsable du

développement des ventes de produits Leclanché, portables, stationnaires et cellules, en Italie. JAL Limited, une grande entreprise dans le secteur de l'électricité en Arabie saoudite, sera pour sa part en charge du développement des ventes de produits portables et stationnaires de Leclanché en Arabie saoudite, dans les pays du GCC et en Jordanie. Quant à Bisol EPC, ce fabricant d'équipement solaire établi en Europe de l'Est sera responsable du développement des ventes de produits stationnaires et portables de Leclanché en Slovénie, Croatie, Bosnie-Herzégovine, Serbie et Macédoine; au Kosovo, en Grèce et à Chypre.

Résultat financier

L'entreprise annoncera son bénéfice consolidé non révisé le 15 janvier 2014 et son résultat financier révisé pour 2013, le 5 mars 2014.

A propos de Leclanché

La stratégie de Leclanché est de renforcer sa position en tant qu'un des leaders européens de la production de cellules lithium-ion, et de fournisseur de solutions de stockage d'énergie pour les énergies renouvelables en Europe. Ses priorités stratégiques sont le développement et la mise en vente de produits stationnaires liées au stockage d'énergie électrique tant pour les particuliers que pour les marchés industriels et les applications en réseaux. A cela s'ajoute l'essor de ses affaires en cours dont le développement de solutions de stockage d'énergie portables pour des applications militaires, médicales et industrielles, de même que l'offre de systèmes professionnels de stockage d'énergie à une clientèle diversifiée. En participant à des consortiums de recherche se focalisant sur les applications pour les systèmes hybrides et d'E-mobility, Leclanché se positionne pour tirer profit des nouvelles opportunités du marché.

Grâce à une technologie de séparateur à base de céramique brevetée et sa technologie des cellules de lithium-ion avec anode de lithium oxyde de titanate, Leclanché fabrique des cellules lithium-ion de grand format pour lesquelles la sécurité et la durée de vie ont été optimisées, dans le cadre d'un processus de production entièrement automatisé. La nouvelle ligne de production a une capacité annuelle installée d'un million de cellules ou 76 MWh.

Leclanché a été fondée en 1909 à Yverdon-les-Bains. Par l'intégration d'une «spin-off» issue du Fraunhofer-Gesellschaft en 2006, l'entreprise s'est développée en passant du statut de fabricant de batteries traditionnelles à celui de leader dans le développement et la production de cellules lithium-ion. Leclanché compte actuellement plus de 100 collaborateurs et est cotée à la SIX Swiss Exchange (LECN). Le siège social est à Yverdon-les-Bains (Suisse) et la société dispose, en plus, d'un site de production et de développement à Willstätt (Allemagne). Pour plus d'informations, visitez le site de Leclanché sous : www.leclanche.com.

Contact pour Leclanché:

Christophe Lamps, Dynamics Group S.A.: Téléphone: +41 79 476 26 87, cla@dynamicsgroup.ch

Réserves

Ce communiqué de presse contient certaines expressions prospectives relatives à l'activité de Leclanché, identifiables par des termes tels que : « stratégique », « propose », « introduire », « sera », « planifié », « attendu », « engagement », « attend », « défini », « préparation », « plans », « estime », « vise », « devrait », « potentiel », « attendu », « estimé », « proposition », ou expressions similaires, ou par des assertions, exprimées ou implicites, concernant les prévisions en matière de capacité de

production de Leclanché, les applications potentielles aux produits existants, ou relatives à un chiffre d'affaires futur potentiel issu de ce type de produits, ou à de potentielles ventes ou bénéfices futurs de Leclanché ou d'une de ses *business units*. Ces affirmations ne sauraient être considérées comme absolument fiables. Elles reflètent en effet la vision actuelle de Leclanché sur l'avenir, et met en jeu des risques connus et inconnus, ainsi que d'autres facteurs, qui peuvent entraîner des résultats réels effectivement différents des résultats, performances ou réalisations futurs, exprimés ou sous-entendus par ces affirmations. Il n'y a aucune garantie que les produits Leclanché procureront un quelconque niveau de chiffre d'affaires. Pas plus qu'il n'y a de garantie que Leclanché ou l'une de ses *business units* parviennent à un résultat financier donné.