

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

### Les actionnaires de Leclanché approuvent l'ensemble des propositions du Conseil d'administration lors de l'Assemblée générale annuelle

- **L'entreprise a obtenu 18,5 millions de CHF de fonds supplémentaires de ses investisseurs existants, Golden Partner et Bruellan**
- **Création de capital social autorisé et conditionnel qui permettra à Leclanché de financer son plan de croissance**
- **Mise à jour du plan de financement et de la stratégie de croissance pour 2017, et confirmation d'un pipeline de projets représentant 450 MWh.**
- **Élection de trois nouveaux administrateurs**

YVERDON-LES-BAINS, Suisse, 26 juillet 2017 : Leclanché SA (SIX Swiss Exchange : LECN), l'un des principaux fournisseurs mondiaux de solutions de stockage d'énergie, a annoncé aujourd'hui que ses actionnaires avaient approuvé l'ensemble des propositions du Conseil d'administration lors de l'Assemblée générale annuelle 2016 qui s'est déroulée ce matin.

Les actionnaires ont approuvé les résolutions relatives à la création de capital social autorisé et de capital social conditionnel permettant la mise en œuvre des plans de croissance et de financement de l'entreprise pour 2017.

Trois nouveaux membres ont été élus au Conseil d'Administration. M. Pierre-Alain Graf, dirigeant réputé d'entreprises du secteur en Suisse et en Europe, devient administrateur indépendant. Le Conseil d'Administration accueille également M. Tianyi Fan et Mlle Cathy Wang, deux grands professionnels de la finance représentant les intérêts de Golden Partner.

Les actionnaires ont par ailleurs approuvé les propositions de LECN Co-Invest et ACE EE d'adopter une version amendée de l'article 5 des Statuts de la Société concernant l'opting-up, dans laquelle le seuil légal passe de 33 % à 49 %.

Anil Srivastava, directeur général de Leclanché, a présenté les principaux résultats de 2016, notamment l'augmentation du chiffre d'affaires de 56 % (soit 2,5 fois plus qu'en 2014) ; la multiplication par 16 du carnet de commandes ; la réduction des pertes EBITDA de 54 % à périmètre comparable par rapport à l'année précédente ; et le financement de projets hors bilan à hauteur de 23 millions d'USD. M. Srivastava a également fait le point sur la stratégie de financement et de croissance de l'entreprise. Malgré une année 2016 réussie, la stratégie de croissance de Leclanché a rencontré des difficultés passagères au premier semestre 2017. Elles s'expliquent par l'importance des pertes accumulées par le passé et par le temps nécessaire à Leclanché pour lever de nouveaux fonds propres. L'entreprise s'est donc retrouvée pendant une très courte période en situation d'insolvabilité technique sur la base de son bilan, conformément à l'article 725.2 du Code des obligations suisse. Le Conseil d'Administration en a été informé le 31 mai 2017. Il a également fallu négocier une prolongation du prêt convertible consenti par ACE et Jade Group, arrivant à échéance le 30 juin 2017. Leclanché a résolu ces problèmes et maintient sa trajectoire vers une croissance rentable, grâce aux 18,5 millions de CHF injectés en juillet par ses principaux actionnaires existants, Golden Partner et Bruellan.

Leclanché prévoit de lever 30 millions de CHF supplémentaires en octobre et évalue différentes options : une émission d'actions préférentielle, un placement privé avec des actionnaires institutionnels et une cession d'actifs.

En parallèle, Leclanché étudie deux autres possibilités : une cotation en bourse en Amérique du Nord et l'acquisition d'une société de logiciels de gestion du stockage de l'énergie, qui devrait générer 3,5 % de marge supplémentaire.

Jim Atack, Président de Leclanché, a déclaré : « Nous sommes ravis de voir que nous conservons le soutien de nos actionnaires, qui ont approuvé l'ensemble des propositions du Conseil d'Administration. Nous nous réjouissons de l'arrivée de Tianyi Fan, Pierre-Alain Graf et Cathy Wang au Conseil. Nous sommes aussi reconnaissants à nos actionnaires de longue date, Golden Partner et Bruellan, qui se sont engagés à investir pour que la direction de Leclanché puisse conduire l'entreprise vers la prochaine étape de sa croissance. Nous remercions ACE et Jade Group pour leur collaboration constructive avec Golden Partner et l'entreprise ayant permis la prolongation du prêt convertible. »

Pour M. Tianyi Fan et Mme Cathy Wang, représentants les intérêts de Golden Partner : « Leclanché est en première ligne dans la promotion des énergies renouvelables dans l'industrie mondiale de l'énergie, et nous sommes ravis de continuer à investir dans cette entreprise dont l'avenir est riche en opportunités. »

Antoine Spillmann, partenaire et PDG de Bruellan, l'un des principaux actionnaires de l'entreprise, a affirmé : « Nous sommes très heureux d'augmenter nos investissements dans Leclanché. Je tiens à féliciter Anil et sa remarquable équipe de direction pour le travail de transformation qu'ils ont accompli. Leclanché est l'un des acteurs les plus innovants d'un secteur promis à une forte croissance sur le long terme. »

La stratégie de croissance rapide de Leclanché, qui reprend son cours au second semestre 2017, consiste à mener à leur terme les projets de stockage stationnaire – dont le projet Marengo aux États-Unis et le projet IESO au Canada, deux des plus grands projets de ce type en cours dans le monde – et à finaliser des contrats dans le domaine du transport électrique, après l'accord signé avec Skoda Electric pour la fourniture de batteries destinés aux bus électriques ; le lancement de la solution Marine Rack System, premier système conforme aux critères révisés de DNV-GL ; et l'accord conclu avec eCAMION et SGEM pour la construction et l'exploitation d'un réseau de 34 stations de chargement rapide de véhicules électriques sur le tracé de la route transcanadienne.

Au total, Leclanché a un carnet de commandes confirmé de 95 MWh jusqu'en 2018, soit plus de 50 millions d'USD, et un pipeline de projets représentant 450 MWh. Dans le domaine du transport électrique, Leclanché s'attend à commercialiser plus de 150 MWh de batteries par an à partir de 2019, soit plus de 45 millions d'USD de chiffre d'affaires.

La croissance sur les marchés où Leclanché est présent est toujours très forte. Selon le cabinet de conseil Navigant Research, les centrales électriques et les micro-réseaux connaîtront un taux de croissance annuel moyen de 48 %. Ce taux atteindra 58 % pour le secteur des systèmes de batteries commerciales et industrielles ; et 37 % pour le secteur du transport électrique.

## **À propos de Leclanché**

Leclanché (SIX : LECN) développe, produit et installe des solutions clé en main pour le stockage d'énergie. Son activité couvre les applications domestiques et les petites entreprises, les industries de grande taille, les réseaux électriques, ainsi que l'hybridation du transport grand public tel que les flottes de bus, de trams et de ferry. Fondée en 1909, Leclanché SA est un partenaire fiable de solutions de stockage d'énergie sur batteries. Forte d'une tradition remontant à Georges Leclanché,

l'inventeur de la pile sèche, l'entreprise dispose d'un large portefeuille de solutions de stockage d'énergie allant des batteries conçues sur mesure jusqu'aux dernières technologies lithium-ion à l'échelle industrielle. Depuis 2006, Leclanché s'est imposée comme le leader européen du développement et de la production de cellules lithium-ion.

Leclanché est coté à la bourse suisse, et est la seule entreprise dans le monde cotée en bourse qui est entièrement dédiée au stockage de l'énergie.

SIX Swiss Exchange : ticker symbol LECN | ISIN CH 011 030 311 9

## **Réserves**

Ce communiqué de presse contient certaines expressions prospectives relatives à l'activité de Leclanché, identifiables par des termes tels que : «stratégique», «propose», «introduire», «sera», «planifié», «attendu», «engagement», «attend», «défini», «préparation», «plans», «estime», «vise», «devrait», «potentiel», «attendu», «estimé», «proposition», ou expressions similaires, ou par des assertions, exprimées ou implicites, concernant les prévisions en matière de capacité de production de Leclanché, les applications potentielles aux produits existants, ou relatives à un chiffre d'affaires futur potentiel issu de ce type de produits, ou à de potentielles ventes ou bénéfices futurs de Leclanché ou d'une de ses unités d'affaires.

Ces affirmations ne sauraient être considérées comme absolument fiables. Elles reflètent en effet la vision actuelle de Leclanché sur l'avenir, et met en jeu des risques connus et inconnus, ainsi que d'autres facteurs, qui peuvent entraîner des résultats réels effectivement différents des résultats, performances ou réalisations futurs, exprimés ou sous-entendus par ces affirmations. Il n'y a aucune garantie que les produits Leclanché procureront un quelconque niveau de chiffre d'affaires. Pas plus qu'il n'y a de garantie que Leclanché ou l'une de ses unités d'affaires parviennent à un résultat financier donné.

\* \* \* \* \*

## **Europe et Monde Entier**

Désirée Maghoo

Tél. : +44 (0) 7775 522740

E-mail : [dmaghoo@questorconsulting.com](mailto:dmaghoo@questorconsulting.com)

Simon Barker

Tél. : +44 (0)7866 314331

E-mail : [sbarker@questorconsulting.com](mailto:sbarker@questorconsulting.com)

**États-Unis et Canada :**

Rick Anderson

Tél. : +1 (718) 986-1596

Henry Feintuch

Tél. : +1 (212) 808-4901

E-mail : [leclanche@feintuchpr.com](mailto:leclanche@feintuchpr.com)

**Contacts actionnaires, analystes et investisseurs :**

E-mail : [Investors@leclanche.com](mailto:Investors@leclanche.com)

**Contacts Investisseurs :**

Anil Srivastava / Hubert Angleys

Tél. : +41 (0) 24 424 65 00

E-mail : [invest.leclanche@leclanche.com](mailto:invest.leclanche@leclanche.com)

###