

Batteries solaires



Ulrich Ehmes, directeur général de Leclanché, se focalise sur le marché allemand avant le reste de l'Europe. JOANA ABRIEL

«Un seul client allemand suffirait à nous occuper»

Leclanché a conclu un important contrat avec Schüco, leader allemand du secteur solaire. Interview de son directeur général

Katarzyna Gornik

Le spécialiste yverdonnois des batteries à lithium-ion, très utilisées par l'industrie des énergies renouvelables, vient de signer un partenariat avec la société allemande Schüco, le leader mondial de la fabrication d'enveloppes de bâtiment et de la conception d'équipements pour l'énergie solaire. Ulrich Ehmes explique sa stratégie.

Pouvez-vous nous préciser les termes de votre accord avec Schüco?

Tout d'abord, je voudrais préciser que c'est grâce à notre technologie, que nous avons brevetée, que Schüco nous a retenus. Avec 2,3 milliards d'euros de chiffre d'affaires, il s'agit d'un leader du marché solaire, positionné dans le secteur

du haut de gamme, qui doit défendre son image de marque et garantir la qualité de ses produits.

Après une étude de marché, c'est la sécurité, au-dessus de la moyenne, de nos cellules de lithium-ion de grand format qui les a convaincus. Avec la flexibilité de nos solutions, c'est notre grand avantage. Justement, nous avons convenu de ne pas livrer uniquement des cellules, mais également des modules de stockage complet. Ceux-ci sont composés d'une centaine de cellules, dotées d'un système électronique et d'un système de gestion, qui permet de se connecter via internet à un réseau électrique intelligent (*smart-grid*).

Quelle est la finalité de ces modules?

La politique de Schüco se base sur trois axes. Elle propose des solutions pour économiser l'énergie, la produire et la mettre en réseau. C'est là qu'interviennent nos batteries. Elles stockent l'énergie qui sera produite dans chaque bâtiment grâce à ses équipements. Cette technologie est une première étape pour utiliser de l'énergie solaire pendant la nuit ou aux heures de faible ensoleillement. Cela permettra aussi de moins solli-

citer les réseaux électriques, grâce à la production décentralisée d'énergie.

Ce contrat n'occupera qu'un quart de la capacité de votre nouvelle ligne de production. Qu'y ferez-vous d'autre?

En effet, cet accord nous permettra d'utiliser un quart de notre nouvelle unité de production en Allemagne, qui commencera à fonctionner courant 2012. Mais on ne parle ici que de quantités minimum. Aujourd'hui démarre à Munich le salon Intersolar, où Schüco présentera ce nouveau produit. C'est là que nous verrons si ce quart déjà vendu suffira ou pas.

Ce n'est donc qu'un début...

D'autant plus que le système que nous avons conçu de façon exclusive pour Schüco se limite à l'association d'un routeur et d'un moniteur de contrôle au module de batteries. Mais nous sommes libres de vendre ce module à d'autres partenaires. Ce contrat avec Schüco est notre billet d'entrée pour le reste du marché!

Justement, dans quels pays êtes-vous présents?

Pour l'instant, nous nous focalisons surtout sur l'Allemagne, où la législation est la plus adaptée au soutien des énergies renouvelables.

Et l'Italie, et les pays du nord de l'Europe?

Honnêtement, le potentiel du marché allemand est vraiment énorme. Nous allons donc commencer par l'Allemagne pour ensuite attaquer le reste de l'Europe. En réalité, un seul client pourrait très bien occuper entièrement notre usine.

Quelles retombées pour le site d'Yverdon?

C'est aussi un succès pour notre équipe de recherche et développement à Yverdon-les-Bains, car le concept de ce système y a été réalisé. Cela conforte notre savoir-faire local et engendrera de nouveaux projets.

Un exemple d'utilisation de vos batteries en Suisse?

Notre système de batteries portables est utilisé par la société Elvetino, pour alimenter ses machines à café dans les trains suisses. Par ailleurs, nous sommes en discussion avec deux grandes villes suisses pour un projet dans le domaine du solaire.

Finance

Nouvelle agence de notation

Le Parlement européen a réclamé hier la création d'une agence européenne de notation financière, qui ferait contrepoids aux trois grandes agences mondiales, accusées d'avoir aggravé la crise financière et fragilisé certains pays de la zone euro. Les propositions des eurodéputés, formulées dans une résolution sans valeur contraignante, sont adressées à la Commission européenne. Celle-ci doit présenter après l'été de nouvelles réformes «fondamentales» pour répondre notamment aux problèmes liés à l'évaluation de la dette des Etats. **ATS**

Il a dit

«Une restructuration dans un pays de la zone euro présente un risque significatif de déstabiliser le système financier»



Mario Draghi, futur président de la Banque centrale européenne

Industrie

Une voiture russo-américaine

Le constructeur automobile russe Sollers et l'américain Ford ont signé hier un accord pour créer une coentreprise en Russie destinée à produire 350 000 voitures par an. Un protocole d'accord avait déjà été signé en février pour mettre sur pied une entreprise commune, détenue à parité par les deux partenaires, et devant produire des véhicules Ford sur les lignes des usines des deux sociétés, dans les régions de Leningrad, de la Volga, et au Tatarstan. **AFP**

Eau



L'an dernier, la consommation générale d'eau minérale en Suisse a progressé de 1%, soit un total de 882 millions de litres écoulés. Nestlé Waters a enregistré sur le marché helvétique une augmentation de ses ventes de 3 à 5%. Numéro un en Suisse, Nestlé Waters a réalisé un chiffre d'affaires de 225 millions de francs. De 2007 à 2010, l'entreprise est passée de 290 à 311 collaborateurs. **ATS**

Le point de vue
Sacha Gironde*

Roger, je continuerai à parier sur toi..

Je commence à écrire cette chronique dix minutes avant le match entre Nadal et Federer. Je soutiens Federer.

Comme d'habitude. Avec les trois dernières finales entre les deux joueurs à Roland-Garros, je n'ai certes pas eu l'occasion de me réjouir. Mais je ne change pas mon fusil d'épaule. Je suis même optimiste pour la fin d'après-midi. J'ai préparé les boissons. Suis-je rationnel? J'ai consulté le site «collective intelligence» de mes collègues du MIT. Selon leur devise, des milliers de cerveaux valent mieux qu'un. Ils prévoient la victoire de Nadal, après avoir agrégé des milliers de données statistiques et de paris. Moi je pense que Roger va inverser la tendance.

Nous sommes à présent au début du troisième set. Je ne suis plus certain de boire autant que prévu. Mon joueur favori a l'air démotivé. Il vient de laisser filer sept jeux. Il exprime rarement ses émotions. Retenue helvète? Ah oui, je ne suis pas commentateur sportif, mais économiste comportemental. Une discipline qui met au cœur de la performance économique (ou sportive) la motivation et les émotions. Une motivation flottante, peu

d'émotions visibles, des pronostics contre lui. Qu'importe, je soutiens Federer et ce troisième set est en train de me donner raison.

Nadal soulève la coupe des Mousquetaires. Je range les verres. Ai-je été rationnel? J'ai perdu (pardon, Roger a perdu avant tout). J'oubliais de vous dire: je ne connais le nom que de

«Selon leur devise, des milliers de cerveaux valent mieux qu'un»

quatre ou cinq joueurs de tennis. Si bien que je parie toujours sur Federer. Et même si je suis déçu, mon choix était rationnel. Car la popularité d'un nom auprès d'un public non averti est plus souvent prédictive de victoire que les statistiques et les classements de l'ATP, d'après une étude récente en économie de la prédiction tennistique. L'année prochaine, je ressors les verres.

* Professeur à l'Université de Provence

Les marchés boursiers

Indices boursiers

INDICE	CLÔTURE	VAR.*	INDICE	CLÔTURE	VAR.*
SPI	5759.01	▼ -1.18%	Stoxx 50	2516.96	▼ -0.81%
SMI	6256.86	▼ -1.17%	Dow Jones	12076.86	▲ +0.05%
CAC 40	3837.98	▼ -0.88%	Nasdaq	2686.37	▼ -0.56%
FT 100	5808.89	▼ -0.95%	Nikkei	9449.46	▲ +0.07%
Xetra DAX	7060.23	▼ -0.61%	Shanghai comp.	2880.73	▲ +0.23%
Euro Stoxx 50	2752.06	▼ -0.81%	S&P LatAm 40	4852.29	▼ -0.31%

*VAR = Variation par rapport à la veille

SMI (Swiss Market Index)

TITRE	CLÔTURE	VAR.*	VAR.**	TITRE	CLÔTURE	VAR.*	VAR.**
ABB Ltd N	21.45	-2.5	+9.2	Roche BJ	143.20	-1.4	-9.5
Actelion N	44.19	-1.8	+7.6	SGS N	1613.—	-0.9	+11.9
Adecco N	53.95	-2.2	-0.3	Swatch Group P	403.50	+0.1	+29.1
CS Group N	34.65	-1.5	-20.2	Swiss Re N	49.20	-0.8	+5.6
Holcim N	64.10	-1.6	-12.3	Swisscom N	388.20	-0.4	+5.4
Julius Baer N	34.83	-2.3	+9.3	Syngenta N	280.20	-1.2	+7.9
Lonza Group N	69.40	-1.1	-7.0	Synthes N	147.—	-0.2	+22.0
Nestlé N	53.30	-0.4	-1.7	Transocean N	53.30	-1.8	-2.6
Novartis N	52.30	-1.1	-0.7	UBS N	15.32	-2.1	+6.0
Richemont P	53.—	-0.8	+30.1	Zurich FS N	218.—	-1.4	-7.8

*VAR = Variation par rapport à la veille **VAR = Variation sur un an

Valeurs romandes importantes

TITRE	CLÔTURE	VAR.*	VAR.**	TITRE	CLÔTURE	VAR.*	VAR.**
Advanced Digital	20.30	-1.0	-45.1	Kudelski	13.60	-2.9	-53.1
Affichage	158.—	-3.6	+17.9	Lem	590.—	0.0	+59.9
BCGE	229.50	-0.2	+2.5	Logitech	10.08	-3.4	-39.2
BCV	491.—	-0.5	+12.8	Pargesa	76.80	-1.4	+1.2
Bobst	35.25	-2.5	-7.2	PubliGroupe	156.20	-1.1	+48.8
Bque E.Rothschild	25955.—	-0.2	+7.0	Romande Energie	1621.—	0.0	-5.1
Co. Fin. Tradition	118.90	+0.2	+8.1	Swissquote	50.90	-0.6	+19.1
Edipresse	446.—	-1.0	+77.0	Temenos	28.90	0.0	+7.0
GenolierSMN	18.95	+2.4	+14.5	Vaudoise Assur.	280.—	-0.2	+38.5
Givaudan	906.50	-1.2	-2.4	Vetropack	1761.—	-0.8	-2.2

*VAR = Variation par rapport à la veille **VAR = Variation sur un an

Métaux précieux

	ACHAT CHF/KG	VENTE CHF/KG	ACHAT USD/OZ	VENTE USD/OZ
Or	41226.—	41476.—	1539.—	1539.80
Ag	981.—	993.—	36.68	36.74
Vreneli			236.—	265.—

Pétrole

	CLÔTURE	PRÉC.
Mazout 100L à 15° (prix indicatif)	91.9	91.9
Essence Litre (s/p 95)	1.78	1.8
Brent Brut en USD par baril	118.06	116.34

Devises

	ACHAT	VENTE
Euro	1.2050	1.2550
Dollar US	0.8140	0.8660
Livre Sterling	1.3280	1.4220
Dollar Canadien	0.8225	0.8925
100 Yens	1.0040	1.0860
100 Cour. suéd.	13.1900	14.2500
100 Cour. norvég.	15.1100	16.3500
100 Cour. dan.	15.8900	17.2500

Retrouvez la Bourse en direct sur www.24heures.ch/bourse

FINANZ und WIRTSCHAFT