

## COMMUNIQUE DE PRESSE

### Leclanché conclut son Assemblée Générale Annuelle

La conversion d'une dette importante en capitaux propres renforce le bilan

La tendance à la baisse de l'EBITDA s'est inversée et le chiffre d'affaires a atteint en 2018 son plus haut niveau depuis 22 ans

Les grands projets en cours dans l'activité Stationary Solutions et le solide carnet de commandes dans l'activité e-Transport permettent à Leclanché d'atteindre une taille critique et mettent la Société sur la voie de la rentabilité

Bénédict Fontanet et Lluís Fargas rejoignent le Conseil d'administration

YVERDON-LES-BAINS, Suisse, le 9 mai 2019 : Leclanché SA (SIX: LECN), l'un des leaders mondiaux des solutions de stockage d'énergie, a annoncé aujourd'hui que les actionnaires de la Société ont approuvé toutes les propositions du Conseil d'administration sauf une lors de son Assemblée Générale Annuelle (AGE) de 2019 qui s'est tenue aujourd'hui à Yverdon-les-Bains.

La conversion de 36 millions de francs de dettes contractées auprès de FEFAM<sup>1</sup>, principal actionnaire de la Société, a été approuvée par les actionnaires. Cette mesure de restructuration permettra de ramener le niveau d'endettement de la société à CHF 10,5 millions. Le renforcement du bilan devrait permettre d'accroître l'intérêt des investisseurs pour la Société en cette période de forte croissance du carnet de commandes dans le secteur de l'e-Transport.

Le Conseil d'Administration regrette que la résolution visant à réduire la valeur nominale des actions de CHF 1,50 à CHF 0,10 n'a pas été approuvée par la majorité des actionnaires. Le Conseil examinera en priorité les options de restructuration du bilan.

Le Conseil a le plaisir d'annoncer que Bénédict FONTANET et Lluís M. FARGAS ont été élus au Conseil d'administration.

M. Fontanet est président du conseil d'administration de Golden Partner SA à Genève - conseiller en investissement de FEFAM, l'actionnaire principal de la Société - et a été présenté au conseil d'administration par Golden Partner. Ancien président du Parti Démocrate Chrétien (PDC) genevois et ancien membre du Grand Conseil, M. Fontanet est avocat et administrateur de plusieurs sociétés. Il va apporter sa grande expérience à Leclanché.

---

<sup>1</sup> FEFAM signifie : AM INVESTMENT SCA, SICAV-SIF - Compartiment Liquid Assets, ainsi que FINEXIS EQUITY FUND - Renewable Energy Compartiment, FINEXIS EQUITY FUND - Multi Asset Strategy Compartiment, FINEXIS EQUITY FUND - E Money Strategies (également appelé Energy Storage Invest) et, tous ces fonds étant globalement le principal actionnaire de Leclanché, ci-après dénommés « FEFAM ».

M. Fargas a rejoint Alcoa Inc. en 1994, après avoir passé cinq ans comme Senior Manager chez Coopers & Lybrand à Barcelone, Espagne. Depuis novembre 2016, M. Fargas occupe le poste de vice-président, Fiscalité, Contrôleur et Corporate Development Europe chez Arconic, qui a conservé les activités de laminage, de placage, de moulage de précision et de fixation d'Alcoa Inc. M. Fargas est responsable de la fonction de Contrôle Fiscal et Pays Européen, et est responsable de la gestion de la stratégie de développement d'Arconic en Europe. M. Fargas est professeur invité à l'Université de Lausanne, et il donne fréquemment des conférences lors de séminaires et ateliers internationaux. M. Fargas apportera à Leclanché sa vaste expérience dans les domaines de la finance, de la fiscalité et des fusions et acquisitions, ainsi que son solide réseau dans les secteurs aéronautique, automobile et bancaire.

### **Percées commerciales**

Dans son discours aux actionnaires, Anil Srivastava, CEO de Leclanché, a présenté les progrès réalisés par la Société depuis la mise en œuvre du Plan de croissance annoncé en 2015. En 2018, Leclanché a enregistré son chiffre d'affaires le plus élevé en 22 ans, triplant presque ses revenus à CHF 48,7 millions. Des percées commerciales ont permis à Leclanché d'entrer sur le marché indien grâce à la création de Nexcharge, une joint-venture avec Exide Industries, premier producteur indien de batteries acides, et de signer d'importantes commandes dans le domaine de l'e-Marine avec Kongsberg, leader mondial de l'intégration de systèmes maritimes, qui est basé en Norvège.

Grâce au soutien constant et constant de tous les actionnaires, en particulier de FEFAM, son actionnaire majoritaire qui a converti CHF 71 millions en capital, Leclanché a pu atteindre ses objectifs de croissance tout en inversant la tendance de la perte d'EBITDA.

### **Stationary Solutions : en exploitation dans le monde entier**

Avec des projets en cours dans huit pays à travers le monde, l'activité Stationary Solutions est fortement orientée vers des systèmes intégrés rentables et des solutions logicielles pour les énergies renouvelables. Ce mois-ci verra l'inauguration de l'installation de stockage lithium-ion de Cremzow, à l'est de Berlin, en Allemagne, d'une capacité de 22 MW/34 MWh, avec le leader européen de l'énergie Enel. Dans l'activité EV Charging, Leclanché a signé un accord avec EV Networks UK pour la fourniture de stations de charge en Grande-Bretagne. Les dix premiers sites ont été identifiés et les essais débiteront avant la fin de l'année. Enfin, un accord a été signé avec un gouvernement d'une des îles des Caraïbes pour un grand projet solaire et de stockage, dont la livraison devrait être achevée au troisième trimestre 2020.

### **e-Transport : carnet de commandes ferme de CHF 42 millions**

Dans le domaine de l'e-Transport (véhicules utilitaires lourds, véhicules de transport public et navires), Leclanché entre dans l'histoire avec ses partenaires européens pionniers puisque le premier ferry au monde à propulsion entièrement électrique est actuellement en phase d'essais avant sa mise en service commerciale le mois prochain. Par ailleurs, Leclanché a un carnet de commandes confirmées dans le secteur e-Marine d'une valeur de CHF 42 millions pour des livraisons en 2019-2020. D'autre part, des modules pour 35 packs de batteries e-Bus ont été livrés à Ashok Leyland en Inde, par le biais d'un accord cadre de fourniture avec Sun Mobility. D'autres projets prévus, dont des essais en Californie pour un camion hybride et une solution d'intégration de systèmes pour un leader mondial fabricant de trains électriques, devraient permettre d'augmenter régulièrement les revenus de cette activité novatrice.

## Vers une taille critique et le profit

A l'horizon 2020, un solide pipeline et des commandes récurrentes de plus de 135 MWh ou CHF 54 millions pour l'activité e-Transport et de plus de 90 MWh ou CHF 45 millions pour l'activité Stationary Solutions permettront à Leclanché de poursuivre sa croissance, de se rapprocher de la taille critique et d'atteindre la rentabilité.

Du côté des coûts, grâce à l'important carnet de commandes de l'activité e-Transport, l'unité de production de cellules atteindra une utilisation quasi totale de sa capacité d'ici fin 2019. Cela réduira considérablement le taux de rebut, ce qui permettra à la Société d'atteindre des niveaux de production rentables.

Le chiffre d'affaires attendu devrait atteindre CHF 55 millions à CHF 60 millions, soit une croissance annuelle de 13% à 23%. Nous communiquerons nos prévisions en septembre, car les revenus définitifs de 2019 dépendront du calendrier de livraison et de mise en œuvre d'un projet clé de PV solaire + stockage dans les Caraïbes, en cours de négociation finale.

**Anil Srivastava, CEO de Leclanché, a déclaré:** *"En 2018, Leclanché a franchi un cap avec une augmentation régulière de son chiffre d'affaires et des commandes fermes qui renforcent encore la croissance des activités de la Société. Notre succès dans le secteur de l'e-Marine et le choix de la Société par les principaux fabricants mondiaux d'autobus, de camions et de trains, confirment la stratégie de Leclanché d'axer sa technologie et ses produits sur les flottes de véhicules et de contribuer de façon importante à un monde énergétique plus efficace et plus écologique. Je suis reconnaissant à nos actionnaires pour leur soutien continu et leur engagement ferme dans le déploiement de cette stratégie pionnière."*

\* \* \* \* \*

## À propos de Leclanché

L'entreprise suisse Leclanché SA (SIX : LECN) est l'un des principaux fournisseurs de solutions de stockage d'énergie de qualité, conçues pour accélérer notre progrès vers une énergie propre.

L'histoire et l'héritage de Leclanché sont enracinés dans plus d'un siècle d'innovation en matière de stockage d'énergie et de batteries. La société est un grand fournisseur international de solutions de stockage d'énergie qui, combinées à la tradition suisse de précision et à une ingénierie de pointe, continuent de faire de Leclanché le partenaire de choix des sociétés établies, des entreprises novatrices et des gouvernements qui explorent les évolutions positives de la production, de la distribution et de la consommation d'énergie dans le monde.

La transition énergétique passe avant tout par la transformation de nos réseaux d'électricité et par les progrès de tous les types de véhicules électriques, deux marchés finaux qui forment l'épine dorsale de notre stratégie et de notre modèle d'affaires. L'entreprise est au cœur de la convergence entre l'électrification du transport et l'évolution du réseau de distribution. Leclanché, inscrite à la Bourse suisse, est la seule société cotée au monde exclusivement dédiée au stockage d'énergie.

SIX Swiss Exchange: ticker symbol LECN | ISIN CH 011 030 311 9

### Avis de non-responsabilité

Ce communiqué de presse contient des prévisions relatives aux activités de Leclanché. Ces prévisions sont caractérisées par l'emploi de termes tels que « stratégique », « envisage », « lancer », « fera », « planifié », « attendu », « engagement », « attend », « définit », « prépare », « plans », « estimations », « objectifs », « pourrait », « potentiel », « en attente », « estimé », « proposition » ou de tout autre expression similaire ; ou par des discussions portant explicitement ou non, sur l'accroissement des capacités de production de Leclanché, les applications potentielles des futurs produits, les revenus pouvant être générés par ces produits ou le chiffre d'affaires potentiel de Leclanché ou de ses unités opérationnelles.

Vous ne devez pas vous y fier outre mesure. Ces prévisions rendent compte du point de vue actuel de Leclanché sur les événements à venir. Elles sont soumises à des risques connus ou inconnus, à des incertitudes et à d'autres facteurs pouvant causer des écarts entre les réussites, les performances et des résultats réellement obtenus et ceux mentionnés ou sous-entendus dans lesdites prévisions. Le chiffre d'affaires généré par les produits Leclanché ne peut être garanti. De même, il est impossible de garantir les futurs résultats financiers obtenus par Leclanché ou ses unités opérationnelles.

\* \* \*

### Contacts

#### Contacts médias :

##### *Europe/Monde :*

Desiree Maghoo

T : +44 (0) 7775 522 740

E-mail : [dmaghoo@questorconsulting.com](mailto:dmaghoo@questorconsulting.com)

Laure Lagrange

T : +44 (0) 7768 698 731

E-mail : [llagrange@questorconsulting.com](mailto:llagrange@questorconsulting.com)

##### *Suisse :*

Thierry Meyer

T : +41 (0) 79 785 35 81

E-mail : [tme@dynamicsgroup.ch](mailto:tme@dynamicsgroup.ch)

Thomas Balmer

T : +41 (0) 79 703 87 28

E-mail : [tba@dynamicsgroup.ch](mailto:tba@dynamicsgroup.ch)

##### *Etats-Unis et Canada :*

Rick Anderson

T : +1-718-986-1596

Henry Feintuch

T : +1-212-808-4901

E-mail : [leclanche@feintuchpr.com](mailto:leclanche@feintuchpr.com)

##### Relations investisseurs :

Anil Srivastava / Hubert Angleys

T : +41 (0) 24 424 65 00

E-mail : [invest.leclanche@leclanche.com](mailto:invest.leclanche@leclanche.com)